

FORMULE INVERSE DEL BEP

- A cosa servono?**
- a stabilire un prezzo minimo, ponendosi come obiettivo un numero minimo di partecipanti e sapendo quanto si spende per ogni partecipante
 - a stabilire la spesa massima, ponendosi come obiettivo un numero minimo di partecipanti e sapendo il prezzo a persona per ogni partecipante (comprese eventuali riduzioni)

Quando le agenzie usano questo metodo, vuol dire che hanno a disposizione almeno 3 parametri certi:

- Costi fissi (che tanto si possono programmare in anticipo)
- Il BEP (cioè il numero minimo di persone da mettere in viaggio)
- O il prezzo (quindi voglio sapere quanto spendere massimo per ogni persona)
- O i costi variabili (quindi voglio sapere il prezzo minimo da applicare a persona)

IPOTESI A → VOGLIAMO TROVARE IL PREZZO DI VENDITA

Per trovare il prezzo di vendita sapendo il BEP, si fa in questo modo:

1° passaggio → Costi fissi : BEP = guadagno netto
2° passaggio → Costi variabili + guadagno = PREZZO DI VENDITA

Esempio

Un'agenzia mette in calendario un viaggio. Il totale dei costi fissi è di 25.000,00 euro mentre il BEP stabilito come numero minimo di partecipanti è 50. Sapendo che il costo variabile è di 688,00 a persona, calcoliamo il prezzo che ci consente di non rimetterci

1° passaggio → Costi fissi : BEP = $25.000,00 : 50 = 500,00$ guadagno a pers.
2° passaggio → Costi var. + guad. = $688,00 + 500,00 = 1.188,00$ prezzo vendita

Se invece l'azienda si prefigge un numero minimo di partecipanti (BEP) di 75 persone, allora il discorso cambia

1° passaggio → Costi fissi : BEP = $25.000,00 : 75 = 333$ guadagno a persona
2° passaggio → Costi var. + guad. = $688,00 + 333,00 = 1.021,00$ prezzo vendita

Da 50 persone minimo a 75, c'è un incremento del 50% di persone in più

Da 1.188,00 a 1.021,00 il prezzo è calato del 16%

IPOTESI B → Vogliamo trovare il costo variabile massimo a persona

Per trovare il costo variabile sapendo il BEP, si fa in questo modo:

| | | | | |
|---------------------|---|---------------------------|---|-----------------|
| 1° passaggio | → | Costi fissi : BEP | = | guadagno netto |
| 2° passaggio | → | Prezzo vendita – guadagno | = | COSTI VARIABILI |

Esempio: un'agenzia vende un viaggio al prezzo di 245,00 euro a persona. Sapendo che il numero minimo di partecipanti è di 30 e i costi fissi ammontano a 3.720,00 euro calcoliamo quando si deve spendere massimo di costi variabili a persona

| | | | | | | |
|---------------------|---|-------------------|---|-----------------|---|-------------------|
| 1° passaggio | → | Costi fissi : BEP | = | 3.720,00 : 30 | = | 124,00 guadagno |
| 2° passaggio | → | Prezzo – guadagno | = | 245,00 – 124,00 | = | 121,00 COSTI VAR. |

Se invece intendo avere un numero minimo di 24 persone, così copro i guadagni, quali saranno i costi variabili massimi?

| | | | | | | |
|---------------------|---|-------------------|---|-----------------|---|------------------|
| 1° passaggio | → | Costi fissi : BEP | = | 3.720,00 : 24 | = | 155,00 guadagno |
| 2° passaggio | → | Prezzo – guadagno | = | 245,00 – 155,00 | = | 90,00 COSTI VAR. |

Quindi in questo caso, abbassando il BEP del 20% ho avuto un calo del costo variabile del 33%